

Unsere Vision ist eine Welt, in der möglichst viele Menschen bis ins hohe Alter selbstbestimmt gesund und vital bleiben können. Dafür denken wir Gesundheitsvorsorge neu und sorgen für den einfachen Zugang zu personalisierter Medizintechnik. Der Fokus liegt auf hochwertigen Produkten, speziell für den "Zweiten Gesundheitsmarkt" (privat finanzierte Gesundheitsvorsorge). graceNT erwirbt dazu Beteiligungen an innovativen, etablierten Medizinprodukte-Herstellern im D-A-CH-Raum, und unterstützt diese bei der Weiterentwicklung und der Vermarktung ihrer Produkte im „Home Health Care“-Markt.

Werden Sie Teil dieser Erfolgsgeschichte als

Gebietsleiter/in Medizintechnik Produkte im Medical Wellness- und Sportbereich Wien und Umgebung

mit den folgenden Aufgaben:

- Aufbau des neuen Vertriebs Standortes inkl. Schauraum in Wien
- Kundenakquisition und -betreuung in den Segmenten: Unternehmen, Hotels, Seniorenresidenzen, Fitnessstudios,...
- Aktive Produktpräsentation für Kunden
- Durchführung von Workshops
- Regelmäßige Dokumentation und Marktbeobachtung

Ihr Profil:

- Sie bringen eine fundierte Ausbildung im Gesundheits- bzw. Medizintechnikbereich mit (z.B. FH/Uni Medizintechnik, Physiotherapie, Heilmasseur, Sportwissenschaft...) und haben eine Leidenschaft für den Vertrieb
- Sie begeistern sich selbst und andere für innovative Angebote, die der Stärkung der Gesundheit dienen.
- Ihr sympathisches Auftreten und Ihr Einfühlungsvermögen öffnet Türen und schafft Vertrauen.
- Ihre seriöse, professionelle Geschäftsgebarung macht Sie zu einem gern gesehenen Partner Ihrer Kunden.
- Sie sind anderen gerne einen Schritt voraus, können sich sehr gut organisieren und nutzen moderne Kommunikationssysteme.
- Sie möchten als Angestellter eigenverantwortlich und unternehmerisch arbeiten und sich ein eigenes, erfolgsorientiertes Team aufbauen.

Wir sorgen...

... mit unseren zuverlässigen Produkten und innovativen Konzepten für ein attraktives Angebot an gesundheitsbewusste Menschen und damit für die Grundlage Ihres Erfolges

... dafür, dass Sie eine gründliche Einschulung sowie laufende Fortbildungen erhalten und so als kompetenter Kundenberater auftreten können

... durch eine schlanke, moderne Struktur dafür, dass der Informationsaustausch rasch erfolgen kann und Sie in Ihrer selbständigen, eigenverantwortlichen Arbeit unterstützt werden

... für eine faire Bezahlung mit Fixum und variablen Anteil, insgesamt ca. 50.000.-€ p.a., je nach Verkaufserfolg entsprechend mehr

Interessiert?

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und mit uns für eine gesunde Zukunft vieler Menschen arbeiten wollen, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: jobs@gracent.com, oder rufen Sie uns direkt an +43 660 1313928.